

SERVICE PRICE LIST

Foundamental

Minimo 3 Mesi

- **Brand Identity or Social Media Management + Google Page**
- **Vision Board**
- **Marketing Road Map**
- **Company profile**
- **Script Call**
- **Direct Marketing B2B 30 Leads(Appuntamenti targettizzati)**



€ 1.500/mese
One off payment €250

Medium

Minimo 6 Mesi

- **FOUNDAMENTAL PLANE Services (Direct Marketing B2B 90 * Leads (Appuntamenti targettizzati) +**
- **Business plane + Sito Web**
- **6 Strategic Direct Marketing Sessions (2H/Consulenza a sessione: attività di brain storming strategico; Ottimizzazioni Marketing/Problem Solving; Briefing Innovativi.**



€ 2.350/mese
One off payment €250

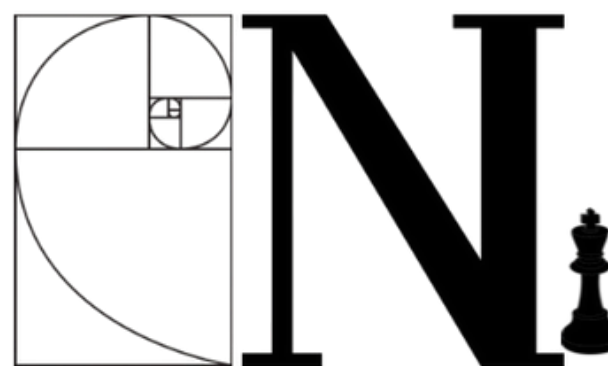
Premium

Minimo 9 mesi

- **FOUNDAMENTAL PLANE SERVICES + MEDIUM PLANE SERVICES (Direct Marketing B2B 250***Leads (Appuntamenti targettizzati) -9 Strategic Direct Marketing Sessions*** (2H/Consulenza a sessione: attività di brain storming strategico; Ottimizzazioni Marketing/Problem Solving; Briefing Innovativi.**
- **Sito Web + SEO Optimization**
- **StoryTelling**
- **HR Research**
- **Creazione sinergica business Events agency personalizzati**



€ 2.550/mese
One off payment €350



SERVICES

Foundamental

Minimo 3 Mesi

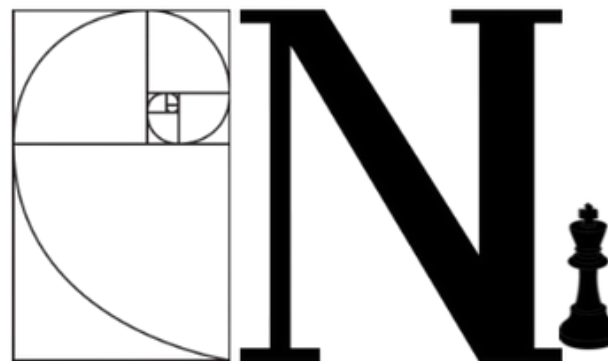
- Brand Identity or Social Media Management + Google Page
- Vision Board
- Marketing Road Map
- Company profile
- Script Call
- Direct Marketing B2B 30 Lead (Appuntamenti targettizzati)



€ 1.500/mese
One off payment €250

DETAILS AND OPERATIVITY

- Approfondimento e analisi stato dell'arte
- Acquisizione dettagliata delle informazioni necessarie azioni marketing/prodotto/servizio
- Condivisione raggiungimento obiettivi/fatturato e settaggio mission
- Gestione SOCIAL : Fb - IG -LinkedIn o Tik Tok Business
- Sviluppo vision board, Company Profile, Marketing Roadmap, approfondimento prodotto, creazione script call.
- Individuazione e targettizzazione potenziali clienti secondo criteri di mercato, suggerimenti del cliente e indicazioni salienti per una buona riuscita dei contatti tramite Call per produzione appuntamento mirato
- Profilatura contatto per Contatto dei potenziali clienti interessati, individuazione dei Decision maker, inquadrando i corretti referenti ai quali rivolgersi, performance chiamata strutturato attraverso un finissimo metodo consulenziale in grado di immedesimare le nostre operatrici outbound come se fosse l'azienda stessa a presentarsi direttamente e con le corrette autorità deontologiche e di competenza: abbattimento completo "effetto call center" dato da una massificazione di chiamate senza criterio né esperienza
- Riconferma appuntamento 24 ore prima
- Eventuale gestione agende commerciali: conferma/spostamento appuntamento
- Report appuntamento dettagliato via e-mail comprensivo di informazioni aziendali (numero di telefono, nome referente, orario indirizzo e note salienti che facilitino l'Agente Commerciale a una presta chiusura del contratto o della vendita).
- Procedura sottoposta a protocolli assodati da 15 anni di esperienza***



SERVICES

Medium

Minimo 6 mesi

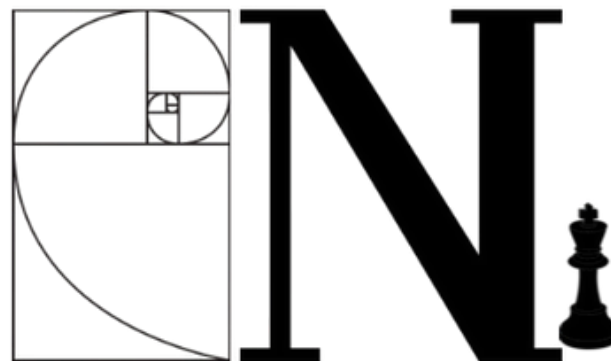
- **FOUNDAMENTAL PLANE SERVICES (Direct Marketing B2B 90 * Leads (Appuntamenti targettizzati) +**
- **Business plane + Sito Web**
- **6 Strategic Direct Marketing Sessions (2H/Consulenza a sessione: attività di brain storming strategico; Ottimizzazioni Marketing/Problem Solving; Briefing Innovativi.**



€ 2.350/mese
One off payment €250

DETAILS AND OPERATIVITY

- **Approfondimento e analisi stato dell'arte**
- **Acquisizione dettagliata delle informazioni necessarie azioni marketing/prodotto/servizio**
- **Condivisione raggiungimento obiettivi/fatturato e settaggio**
- **Gestione SOCIAL : Fb - IG -LinkedIn o Tik Tok Business**
- **Sviluppo vision board, Company Profile, Marketing Roadmap, approfondimento prodotto, creazione script call.**
- **Individuazione e targettizzazione potenziali clienti secondo criteri di mercato, suggerimenti del cliente e indicazioni salienti per una buona riuscita dei contatti tramite Call per produzione appuntamento mirato**
- **Profilatura contatto per Contatto dei potenziali clienti interessati, individuazione dei Decision maker, inquadrando i corretti referenti ai quali rivolgersi, performance chiamata strutturato attraverso un finissimo metodo consulenziale in grado di immedesimare le nostre operatrici outbound come se fosse l'azienda stessa a presentarsi direttamente e con le corrette autorità deontologiche di e competenza: abbattimento completo "effetto call center" dato da una massificazione di chiamate senza criterio né esperienza**
- **Riconferma appuntamento 24 ore prima**
- **Eventuale gestione agende commerciali: conferma/spostamento appuntamento**
- **Report appuntamento dettagliato via e-mail comprensivo di informazioni aziendali (numero di telefono, nome referente, orario indirizzo e note salienti che facilitino l'Agente Commerciale a una presta chiusura del contratto o della vendita).**
- **Procedura sottoposta a protocolli assodati da 15 anni di esperienza*****
- **Condivisione e acquisizione informazioni per Redazione Business Plan**
- **Creazione Layout abbinato brand identity e sviluppo contenuti servizi sito web**
- **Creazione Sito**
- **Ottimizzazione SEO per corretta indicizzazione attraverso "parole chiave" attinenti**
- **Programmazione calendarizzata nr 6 briefing/consulenze (1 al mese) con sviluppo integrato di attività problem solving, individuazione di soluzioni strategiche e innovative rivolte al marketing e al consolidamento di clienti, rete e fatturato.**



SERVICES

Best choice

Premium

Minimo 9 mesi

- **FOUNDAMENTAL PLANE SERVICES + MEDIUM PLANE SERVICES (Direct Marketing B2B 250***Leads (Appuntamenti targettizzati) -9 Strategic Direct Marketing Sessions*** (2H/Consulenza a sessione: attività di brain storming strategico; Ottimizzazioni Marketing/Problem Solving; Briefing Innovativi.**
- **Sito Web + SEO Optimization**
- **StoryTelling**
- **HR Research**
- **Creazione sinergica business Events agency personalizzati**

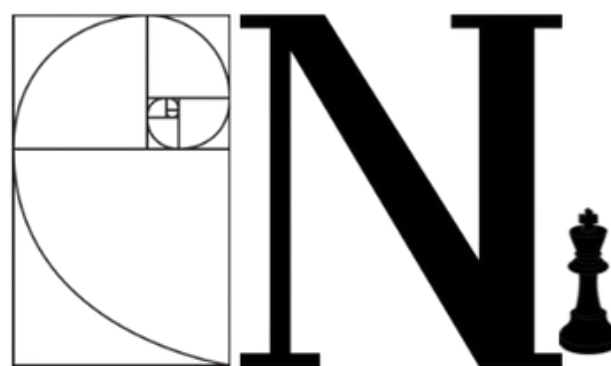


€ 2.550/mese
One off payment €350

DETAILS AND OPERATIVITY

- Approfondimento e analisi stato dell'arte
- Acquisizione dettagliata delle informazioni necessarie azioni marketing/prodotto/servizio
- Condivisione raggiungimento obiettivi/fatturato e settaggio
- Gestione SOCIAL : Fb - IG -LinkedIn o Tik Tok Business
- Sviluppo vision board, Company Profile, Marketing Roadmap, approfondimento prodotto, creazione script call.
- Individuazione e targettizzazione potenziali clienti secondo criteri di mercato, suggerimenti del cliente e indicazioni salienti per una buona riuscita dei contatti tramite Call per produzione appuntamento mirato
- Profilatura contatto per Contatto dei potenziali clienti interessati, individuazione dei Decision maker, inquadrando i corretti referenti ai quali rivolgersi, performance chiamata strutturato attraverso un finissimo metodo consulenziale in grado di immedesimare le nostre operatrici outbound come se fosse l'azienda stessa a presentarsi direttamente con la corrette autorità deontologiche e di competenza: abbattimento completo "effetto call center" dato da una massificazione di chiamate senza criterio né esperienza
- Riconferma appuntamento 24 ore prima
- Eventuale gestione agende commerciali: conferma/spostamento appuntamento
- Report appuntamento dettagliato via e-mail comprensivo di informazioni aziendali (numero di telefono, nome referente, orario indirizzo e note salienti che facilitino l'Agente Commerciale a una presta chiusura del contratto o della vendita).
- Procedura sottoposta a protocolli assodati da 15 anni di esperienza***
- Condivisione e acquisizione informazioni per Redazione Business Plan
- Creazione Layout abbinato brand identity e sviluppo contenuti sito web
- Creazione Sito
- Ottimizzazione SEO per corretta indicizzazione attraverso "parole chiave" attinenti
- Programmazione calendarizzata nr 9 briefing/consulenze (1 al mese) con sviluppo integrato di attività problem solving, individuazione di soluzioni strategiche e innovative rivolte al marketing e al consolidamento di clienti, rete e fatturato.
- Creazione e ideazione Layout sviluppo nr 3 video Storytelling (imprenditore, storia aziendale, prodotto/ servizio)
- Coadiuvazione e ricerca risorse per ampliamento organico (nr 5 risorse max - o quotazione a parte -: individuazione skills candidati; pubblicazione ricerca canali consolidati, colloquio, selezione)
- Possibilità di organizzare business Events o essere messi in contatto con le più esclusive agenzie di business Events in tutto il Piemonte.

Chiara Nirta
Marketing Communication Consultant



PROJECT

A handwritten signature in black ink, appearing to read 'Chiara Nirta', is positioned to the right of the 'PROJECT' heading.

Progetti Direct Marketing B2B o consulenze personalizzate: -
consulenza@chiaranirta.it

